

BLIC
PREDSTAVLJA**KOMPANIJA**
SU LJUDI**ALEKSANDAR MILANOVIĆ**
PREDSTAVNIK PRODAJE U
KOMPANIJI MESSER TEHNOGAS

Rastemo zahvaljujući predanom radu zaposlenih

Aleksandar Milanović, predstavnik prodaje u kompaniji Messer Tehnogas, je za pet godina rada doprineo da ova kompanija, kroz novu tehnologiju i dodatne pogodnosti koje nudi svojim kupcima, postane lider na tržištu rashladnih fluida.

Marljiv rad, predanost poslu i fokusiranost na rezultat su u osnovi njegovog uspeha i razvoja karijere. Svojim uspehom na tržištu i odličnim rezultatima postao je cenjen stručnjak i na području Evrope, gde je svoja znanja, rezultate i poslovne preporuke predstavljao i kolegama u Messer Grupi.

- Nakon što sam uspešno prošao zahtevni proces selekcije i postao deo tima ovog nemačkog giganta, izvršni direktor kompanije, Ernst Bode mi je predočio svoju ideju. On je želeo da kompanija Messer Tehnogas u svoj već bogat portfolio uvrsti i ponudu rashladnih fluida. Direktor je imao viziju i prepoznao je priliku na tržištu, a na meni je bilo da to sprovedem u delo - započinje svoju priču Aleksandar.

U to vreme tržište rashladnih fluida u Srbiji je bilo pokriveno nepovratnim bocama za koje se prilikom svake nove kupovine ponovo plaćala ambalaza. Takođe, pitanje ekološkog zbrinjavanja te ambalaze nije bilo rešeno, tako da

su te boce završavale na raznim deponijama.

- Messer Tehnogas je razvio rashladne fluide koji su pakovani u povratnoj ambalaži i na taj način doneo ekonomsku isplativost svojim korisnicima, koji su tako plaćali samo gas. Istovremeno, na taj način smo uspeali da damo svoj doprinos zaštiti životne sredine, jer je eliminisan ambalažni otpad, na šta smo veoma ponosni - kaže Aleksandar.

Kompanija je imala velika ulaganja koja su zahtevala angažovanje nove radne snage. U Pančevu je podignuta jedna od najvećih punionica za rashladne fluide u ovom delu Evrope koja se sastoji od četiri rezervoara kapaciteta 30 m³, a nabavljeno je i preko 10.000 boca.

- Uspeli smo da jedno nestabilno tržište, kada je reč o ponudi i naglom skoku cena, dovedemo u okvire normalnog poslovanja. Napravili smo veliki lager koji je doveo do stabilizacije u snabdevanju čak i u letnjim periodima. Takođe, pored tipova rashladnih fluida koji su već postojali na tržištu, bili smo među prvima u Srbiji koji su krenuli sa razvijanjem novih ekoloških rashladnih fluida. U sklopu Messerove fabrike u Rakovici proizvodimo i punimo ekološki rashladni fluid R744 koji je prirodni rashladni fluid i koji stvara minimalni efekat staklene bašte. Trenutno postavljamo dva nova rezervoara od 30

m³ za najnovije ekološke tipove (R448, R1234YF) koji su budućnost u Evropi i svet u zbog manjeg zagađivanja ozonskog omotača - kaže Aleksandar.

Pre samo 5 godina kada je Messer Tehnogas morao da uvozi opremu od svojih kolega iz Evrope, niko nije mogao ni da pretpostavi da će danas ova kompanija da ostvaruje veliki izvoz rashladnih fluida upravo na ovo tržište.

- Krenuli smo od nule i postavili smo realne ciljeve koje smo vrlo brzo ispunili. Tu se nismo zaustavili, već smo nastavili da pomeramo granice i da osvajamo tržište i nove kupce. Vrlo brzo smo uz pomoć razgranate mreže naših partnera na celoj teritoriji Srbije, učinili da rashladni fluidi budu odmah i lako dostupni. Sa kupcima smo se trudili da razvijemo partnerski odnos, kroz svakodnevnu profesionalnu podršku - priča Aleksandar.

Posebno je ponosan na to da je početkom ove godine imao tu čast da u nemačkom gradu Bad Sodenu, gde se i nalazi centrala Messer Grupe, održi predavanje svojim kolegama iz Messer Grupe o novim trendovima i kretanjima u vezi sa rashladnim fluidima i prenesu svoja znanja i iskustva. Kako kaže, taj osećaj se ne može ničim kupiti.

- Upornost, predan rad i vera u uspeh su bili presudni za ovakav rezultat. Uvek postoje neki novi izazovi na kojima smo zahvalni jer u njima vidimo šansu za dalje napredovanje i usavršavanje - zaključuje Aleksandar.



I kada smo ispunili ciljeve, pomerali smo svoje granice i osvajali tržište