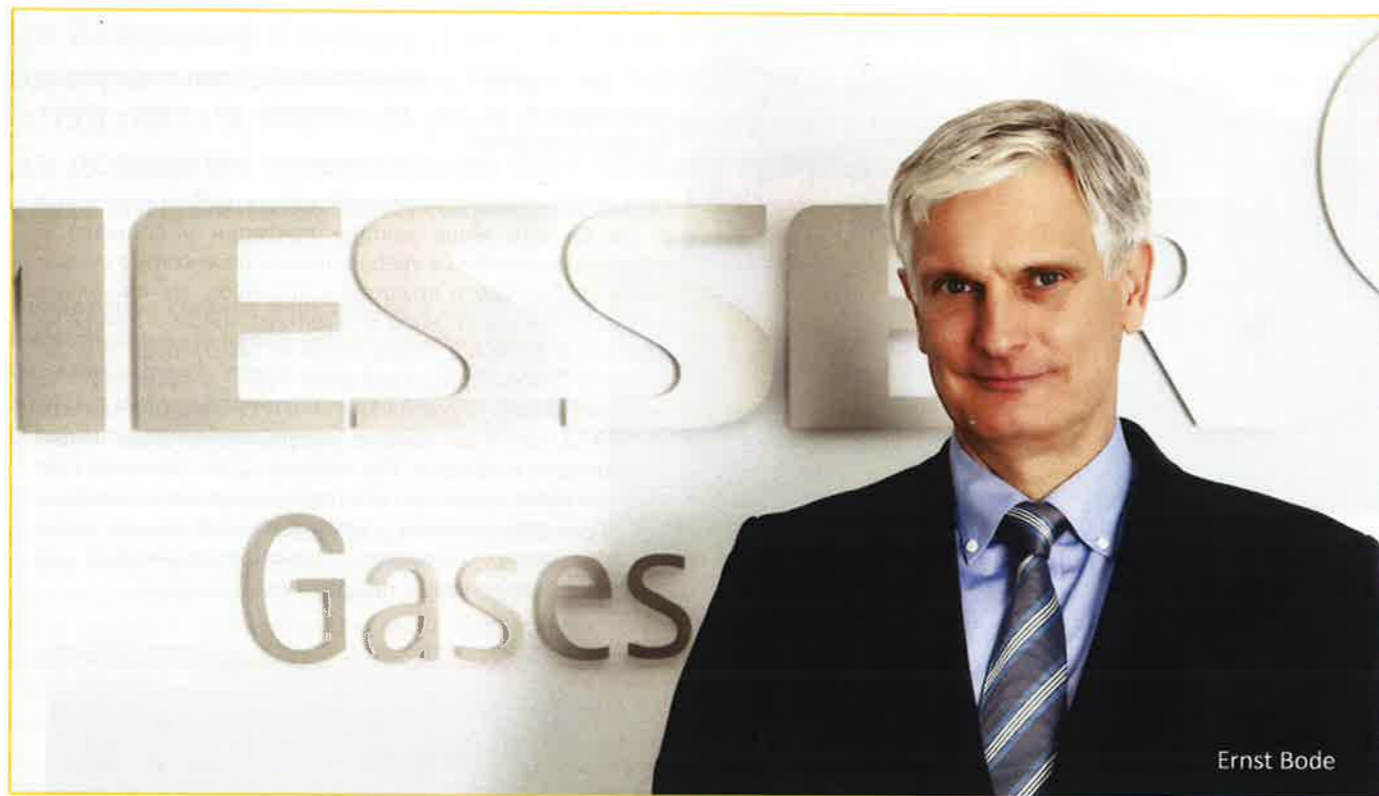


**ERNST BODE, IZVRŠNI DIREKTOR  
„MESSER TEHNOGASA“ BEOGRAD**

## **DO SADA SMO U SRBIJI INVESTIRALI VIŠE OD 100 MILIONA EVRA**

**„Možemo i hoćemo da investiramo još više, i ne tražimo podršku, već zdrav i uređen sistem koji funkcioniše“, ističe Bode**



*Kompanija „Messer Tehnogas“ AD najveći proizvođač industrijskih, medicinskih i specijalnih gasova u Srbiji i na Balkanu, deo Messer Group GmbH, vodeće međunarodne porodične kompanije u ovoj oblasti, obeležila je vredan jubilej- 20 godina poslovanja u Srbiji. Proslavu su uveličali mnogobrojni poslovni partneri kompanije, kao i ambasador Nemačke u Beogradu, gospodin Aksel Ditman, predsednik Nemačko-srpske privredne komore Roland Zeligler, predsednik Upravnog odbora Nemačko-srpske privredne komore Martin Knap.*

*O aktivnostima ove kompanije u Srbiji razgovaramo sa Ernstom Bodeom, izvršnim direktorom Messer tehnogasa u Beogradu.*

**Gospodine Bode, kako ocenjujete proteklih 20 godina poslovanja u Srbiji? Šta posebno želite da istaknete?**

Poslednjih 20 godina su bile veoma uspešne, ali ne i lake. Ono što je sigurno- nijednog trenutka nije bilo dosadno. Stalne promene zakona i propisa kao i poslovnog okruženja su bile i još uvek jesu više nego izazovne.

**Koliko je dosad investirano u Srbiji?**

Do sada smo investirali znatno više od sto miliona evra i želeli bismo da nastavimo sa investicijama. Međutim, to nije tako lako kao što izgleda. Preobimna administracija i zakonodavstvo su i dalje zahtevniji u poređenju sa zapadnom Evropom, a nažalost, pojedine opštine nisu odradile svoje domaće zadatke i ne deluju toliko zainteresovano za privlačenje daljih investicija.

**U postrojenje u Boru investirali ste oko 20 miliona evra. Koje su još najznačajnije investicije u Srbiji?**

Jedna od najznačajnijih investicija je proširenje proizvodnih kapaciteta u Smederevu, preko kojih direktno snabdevamo smederevsku Železaru putem cevovoda. Isti koncept snabdevanja primenjujemo u Boru za potrebe borske topionice, kao i u Pančevu, gde snabdevamo Petrohemiju. Takođe, investirali smo i u postrojenje za punjenje tečnog helijuma i u punionicu boca. Kao što sam već istakao, možemo i hoćemo da investiramo još više, i ne tražimo podršku, već zdrav i uređen sistem koji funkcioniše.

**Koliko proizvoda godišnje plasirate na tržište Srbije, koji su najvažniji partneri?**

Ukoliko govorimo o količini, više od 95 odsto naše proizvodnje plasiramo u Srbiji. Međutim, kada gledamo iz ugla prodaje, domaća prodaja zauzima oko 80 procenata, dok izvoz predstavlja oko 20odsto ukupne prodaje.

**Nezaobilazan ste partner bolnicama, industriji vode i drugim granama privrede?**

**Za takvu proizvodnju potrebni su veoma zahtevni standardi kvaliteta. Koje sve standarde posedujete?**

Raspolažemo sa ISO 9001, ISO 14000 i ISO 17025 standardima, kao i sa tri akreditovane laboratorije za gasove i jednom akreditovanom laboratorijom za mehanička ispitivanja. Messer Tehnogas AD poseduje i EU GMP sertifikate za proizvodnju medicinskog kiseonika i azot-suboksida, kao i nacionalne dozvole za proizvodnju i stavljanje u promet medicinskog kiseonika, azot-suboksida i medicinskog ugljen-dioksida. Ovi standardi kvaliteta su ono što nas razlikuje i daje nam odlučujuću prednost u odnosu na konkurenciju, ne samo kada govorimo o domaćim kupcima koji zahtevaju najviše standarde i kvalitet, već i o izvozu naših gasova.

### **Prva velika strana investicija u Srbiji**

Ugovor o stranom ulaganju – dokapitalizaciji potpisan je 15. septembra 1997. godine, a već u novembru Messer je putem dokapitalizacije stekao 60 odsto akcija Tehnogasa. Ovo je bila prva velika strana investicija u zemlji od ukidanja sankcija, a Messer je jedna od prvih inostranih kompanija na srpskom tržištu. Pokazalo se da je to jedna od retkih uspešnih velikih privatizacija u Srbiji. Od samog početka Messer konstantno ulaže u modernizaciju i razvoj proizvodnih kapaciteta u oblasti industrijskih gasova u Srbiji.

